

证券代码: 002399

证券简称: 海普瑞

公告编号: 2013-012

深圳市海普瑞药业股份有限公司 2012 年度报告摘要

1、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文, 投资者欲了解详细内容, 应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

公司简介

股票简称	海普瑞	股票代码	002399
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更后的股票简称(如有)	无		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	步海华	熊丹	
电话	0755-26980311	0755-26980311	
传真	0755-86142889	0755-86142889	
电子信箱	stock@hepalink.com	stock@hepalink.com	

2、主要财务数据和股东变化

(1) 主要财务数据

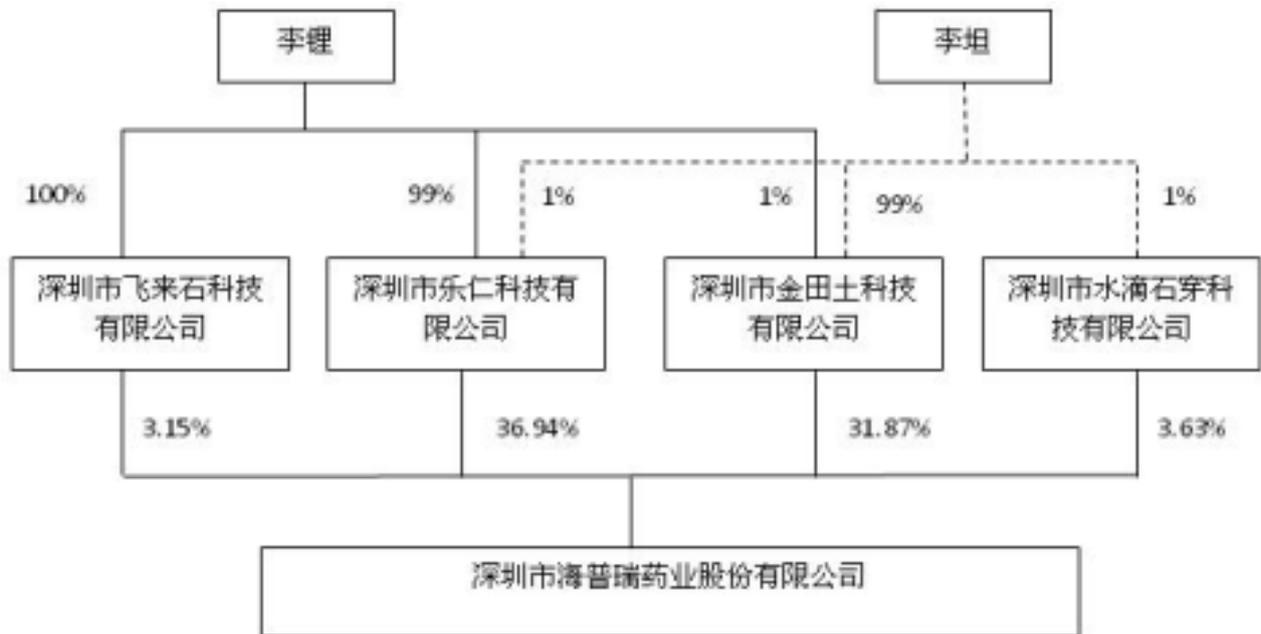
	2012 年	2011 年	本年比上年增减(%)	2010 年
营业收入(元)	1,761,820,027.92	2,494,581,271.92	-29.37%	3,853,447,853.67
归属于上市公司股东的净利润(元)	624,393,334.37	622,082,600.47	0.37%	1,209,503,363.90
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	623,785,454.51	621,801,168.99	0.32%	1,209,258,793.69
经营活动产生的现金流量净额(元)	473,890,043.41	1,405,212,177.20	-66.28%	354,864,042.27
基本每股收益(元/股)	0.78	0.78	0%	1.56
稀释每股收益(元/股)	0.78	0.78	0%	1.56
加权平均净资产收益率(%)	7.99%	8.01%	-0.02%	22.07%
	2012 年末	2011 年末	本年末比上年末增减(%)	2010 年末
总资产(元)	8,259,893,243.21	7,974,312,664.25	3.58%	8,127,003,268.59
归属于上市公司股东的净资产(元)	7,961,506,212.56	7,816,438,725.07	1.86%	7,991,872,370.39

(2) 前 10 名股东持股情况表

报告期股东总数	39,187	年度报告披露日前第 5 个交易日末股东总数	42,253
---------	--------	-----------------------	--------

前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例 (%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
深圳市乐仁科技有限公司	境内非国有法人	36.94%	295,562,100	295,560,000		
深圳市金田土科技有限公司	境内非国有法人	31.87%	255,025,800	255,024,000		
GS DIRECT PHARMA LIMITED	境外法人	7.37%	58,955,892	0		
深圳市水滴石穿科技有限公司	境内非国有法人	3.63%	29,016,000	29,016,000		
湖南应时信息科技有限公司	境内非国有法人	3.15%	25,200,000	25,200,000		
深圳市飞来石科技有限公司	境内非国有法人	3.15%	25,200,000	25,200,000		
黄镇	境内自然人	0.33%	2,625,000	0		
中国银行—嘉实沪深 300 交易型开放式指数证券投资基金	境内非国有法人	0.16%	1,268,857	0		
中国建设银行—中小企业板交易型开放式指数基金	境内非国有法人	0.11%	889,770	0		
中国工商银行—华泰柏瑞沪深 300 交易型开放式指数证券投资基金	境内非国有法人	0.09%	745,447	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	深圳市乐仁科技有限公司和深圳市金田土科技有限公司的股东为李锂和李坦，深圳市飞来石科技有限公司的股东为李锂，深圳市水滴石穿科技有限公司的股东为单宇和李坦，李锂和李坦为夫妻关系，单宇和李坦为兄妹关系。除上述情况外，公司未知其他前十名股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人；公司未知其他前十名无限售条件股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



3、管理层讨论与分析

一、概述

2012年，美国和欧盟的经济仍未完全摆脱金融危机的影响，处于缓慢复苏阶段，宏观经济环境的影响带来欧美各国对医疗费用支出控制的加强，加上依诺肝素仿制药和新的肝素制剂被批准上市引发的下游制剂市场竞争的加剧，导致肝素钠原料药销售价格在经过前期大幅上涨后持续下降，目前尚未完全摆脱下降趋势，对公司产品销售价格造成一定压力。

报告期内，公司管理层根据市场的走势，稳步实施肝素全产业链一体化经营战略，推进各个产业项目的建设；积极应对市场变化、产品价格下降带来的不利影响，严格控制各项经营成本；持续加强技术、工艺、产品研发投入，不断加大市场开拓力度；同时，持续加强内部管理，大力开展人才队伍建设，扭转了营业利润的下降趋势，并保持和提升了公司综合竞争力。

二、主营业务分析

1、概述

报告期内，公司完成营业收入176,182.00万元，比上年同期下降29.37%，营业利润72,700.61万元，比上年同期增长1.03%。其中，主营业务收入176,156.03万元，同比下降29.37%；主营业务成本109,444.19万元，同比下降38.33%；现金及现金等价物净增加为-18,535.72万元。

公司回顾总结前期披露的发展战略和经营计划在报告期内的进展情况

1、全产业链一体化战略的实施

实施肝素全产业链一体化经营是公司做强做大肝素产业，改善公司产品结构，提高公司抵抗市场风险能力的根本途径和战略举措。报告期内公司稳步推进全产业链各产业项目的建设，其中，募投项目由于客户验证的要求、建设难度和设备交货时间的原因，推迟到2013年11月底完成；成都深瑞畜产品有限公司已于2012年6月开始正式小批量生产，生产规模、效率和质量均在稳步提高中；山东瑞盛生物技术有限公司因设备安装和调试未能如期完成，导致未能在2012年内投产；成都市海通药业有限公司于2012年7月获得国家食品药品监督管理局颁发的《药品GMP证书》，并完成生产销售前的相关内部准备工作，目前正在通过与药品销售代理商合作和直接参加药品招投标两种方式开展市场拓展工作。

2、研发系统

报告期内，公司实施各类研发项目数十项，完成研发项目10项，其中包含深圳市科技计划项目1项，各完成项目基本达到预期目标；获得授权发明专利3项。

公司控股子公司深圳君圣泰生物技术有限公司自主研发的多肽新药，已经开始临床前研究的试验，包括新药申报临床试验所需的原料和制剂的生产工艺、质量研究和初步稳定性研究，以及药效学、药代动力学、毒理学的相关药理毒理研究等。

3、市场拓展

面对世界经济特别是公司产品主要销售区域美国和欧盟经济不景气，以及依诺肝素仿制药和新的肝素制剂批准上市所引发的下游制剂市场竞争加剧的外部环境，公司加大市场拓展力度，实行灵活市场竞争策略，一方面积极维护老客户业务关系，另一方面努力开拓新市场、新客户，公司客户数量较2011年有所增加。

4、内部管理

报告期内，在2011年信息化项目建设的基础上，公司完成了预算管理、费用报销管理、绩效管理、考勤管理、银企互联等信息化系统功能的实施，并顺利完成了首期信息化项目的验收；公司同步开展了信息化优化改进项目，如研发样品管理信息化项目、条码管理项目等。信息化项目的实施对深入挖掘公司内部潜力，提高管理和业务的规范性及运作效率，降低经营成本，发挥了积极而有效的作用。

同时，公司继续完善员工培训体系，通过引入E-LEARNING培训平台、导入结构化思维培训等方式，对员工进行结构化思维和方法培训，提高中基层员工的专业技能，公司人力资源的整体竞争力有所提升。

5、投资合作

报告期内，公司董事会批准参与对深圳市坪山新区的两块土地使用权的竞买，并于2013年1月8日成功完成竞买，为公司未来扩大规模提供必要的土地资源，符合公司未来的长远发展战略。

报告期内，公司董事会批准认购加拿大上市公司PrometicLifeSciencesInc.定向发行的股份对其进行投资，并于2013年1月10日完成相关审批手续，与该公司结成紧密的战略同盟关系，通过双方在病原体和杂质去除领域的深入技术合作，有助于公司进一步提高肝素钠原料药的质量和安全性。

2、收入

报告期内，公司主营业务收入主要来自于肝素钠原料药，实现主营业务收入176,156.03万元，同比降

低29.37%，一是因为肝素钠原料药价格较上年同期下降24.04%；二是销售量较上年同期下降7.97%。

公司主要销售客户情况

前五名客户合计销售金额（元）	1,520,787,282.21
前五名客户合计销售金额占年度销售总额比例（%）	86.32%

公司前5大客户资料

序号	客户名称	销售额（元）	占年度销售总额比例（%）
1	第一大客户	1,167,148,838.62	66.25%
2	第二大客户	122,769,047.04	6.97%
3	第三大客户	81,497,930.08	4.63%
4	第四大客户	76,996,624.61	4.37%
5	第五大客户	72,374,841.86	4.11%
合计	——	1,520,787,282.21	86.32%

3、成本

单位：元

行业分类	项目	2012年		2011年		同比增减(%)
		金额	占营业成本比重(%)	金额	占营业成本比重(%)	
医药制造业	原材料	1,006,594,592.28	93.94%	1,708,557,914.08	96.29%	-41.09%
医药制造业	人工工资	12,536,892.41	1.17%	13,307,907.73	0.75%	-5.79%
医药制造业	折旧	6,750,634.37	0.63%	6,742,673.25	0.38%	0.12%
医药制造业	能源	5,250,493.40	0.49%	6,032,918.17	0.34%	-12.97%

公司主要供应商情况

单位：元

前五名供应商合计采购金额（元）	356,596,406.44
前五名供应商合计采购金额占年度采购总额比例（%）	28.76%

公司前5名供应商资料

序号	供应商名称	采购额（元）	占年度采购总额比例（%）
1	第一大供应商	87,628,459.91	7.07%
2	第二大供应商	83,667,582.34	6.75%
3	第三大供应商	75,436,217.94	6.08%
4	第四大供应商	58,733,680.37	4.74%
5	第五大供应商	51,130,465.88	4.12%

合计	—	356,596,406.44	28.76%
----	---	----------------	--------

4、费用

项目	2012年	2011年	本期比上年增减(%)	变动原因说明
营业税金及附加	29,347,811.58	30,719,756.76	-4.47%	--
销售费用	4,473,586.98	4,955,390.09	-9.72%	--
管理费用	142,169,278.36	113,037,750.27	25.77%	--
财务费用	-238,560,966.95	-147,215,139.39	62.05%	主要原因是：本年定期存款增加，增加利息收入所致。
资产减值损失	2,430,171.75	22,621.38	10642.81%	主要原因是：本年计提存货跌价准备及本公司之子公司深圳市多普生生物技术有限公司无法收回的款项计提坏账准备所致。
公允价值变动收益	-512,134.00	1,048,842.07	-148.83%	主要原因是：本年远期结汇交易发生损失所致。
营业外支出	252,576.15	934,452.19	-72.97%	主要原因是：本年固定资产清理减少所致。
所得税费用	111,931,519.33	101,081,205.32	10.73%	--

5、研发支出

项目	2012年	2011年	增减比例(%)
研发费用(万元)	3,008.81	2,552.53	17.88%
研发费用占营业收入比例	1.71%	1.02%	0.69%

6、现金流

单位：元

项目	2012年	2011年	同比增减(%)
经营活动现金流入小计	2,113,390,462.65	2,867,252,411.83	-26.29%
经营活动现金流出小计	1,639,500,419.24	1,462,040,234.63	12.14%
经营活动产生的现金流量净额	473,890,043.41	1,405,212,177.20	-66.28%
投资活动现金流入小计	67,410.00	151,800.00	-55.59%
投资活动现金流出小计	237,546,753.95	141,363,442.24	68.04%
投资活动产生的现金流量净额	-237,479,343.95	-141,211,642.24	68.17%
筹资活动现金流入小计	91,210,944.00	51,600,000.00	76.77%
筹资活动现金流出小计	512,986,560.00	800,200,000.00	-35.89%
筹资活动产生的现金流量净额	-421,775,616.00	-748,600,000.00	-43.66%
现金及现金等价物净增加额	-185,357,197.72	515,194,574.61	-135.98%

相关数据同比发生变动30%以上的原因说明

(1) 经营活动产生的现金流量净额减少66.28%，主要原因是报告期内公司销售收入减少导致收到的现金减少所致。

(2) 投资活动现金流入减少55.59%，主要原因是报告期内公司处置固定资产收到的现金减少所致。

(3) 投资活动现金流出增加68.04%，主要原因是报告期内公司及控股子公司购建固定资产、在建工程所支付的现金较去年同期大幅增加所致。

(4) 筹资活动现金流入增加76.77%，主要原因是报告期内公司增加短期出口押汇借款所致。

(5) 筹资活动现金流出减少35.89%，主要原因是报告期内股利分配减少所致。

三、主营业务构成情况

单位：元

	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年同期增减(%)	营业成本比上年同期增减(%)	毛利率比上年同期增减(%)
分行业						
医药制造业	1,761,560,305.81	1,094,441,942.04	37.87%	-29.37%	-38.33%	9.02%
分产品						
肝素钠(原料药)						
其中：FDA级	210,302,165.03	126,426,508.64	39.88%	-58.16%	-64.06%	9.86%
普通级	1,533,036,048.97	944,537,277.31	38.39%	-23.02%	-33.61%	9.83%
肝素钠(粗品)	7,093,374.92	7,790,079.34	-9.82%			
其他	11,128,716.89	15,688,076.75	-40.97%			
分地区						
国外	1,565,847,130.87	936,841,175.82	40.17%	-29.95%	-39.32%	9.25%
国内	195,713,174.94	157,600,766.22	19.47%	-24.44%	-31.65%	8.49%

四、资产、负债状况分析

1、资产项目重大变动情况

单位：元

	2012年末		2011年末		比重增减(%)	重大变动说明
	金额	占总资产比例(%)	金额	占总资产比例(%)		
货币资金	6,588,480,677.31	79.76%	6,773,837,875.03	84.95%	-5.19%	
应收账款	353,798,645.01	4.28%	305,412,694.23	3.83%	0.45%	
存货	548,820,884.93	6.64%	456,493,053.25	5.72%	0.92%	
固定资产	187,960,805.31	2.28%	106,138,676.46	1.33%	0.95%	主要原因是：本年募投项目设备采购及成都深瑞厂房工程完工转入所致。
在建工程	136,650,626.72	1.65%	75,659,238.23	0.95%	0.71%	主要原因是：本年募投项目建设以及子公司增加新建厂房工程所致。

2、负债项目重大变动情况

单位：元

	2012年	2011年	比重增减	重大变动说明

	金额	占总资产比例 (%)	金额	占总资产比例 (%)	(%)	
短期借款	73,163,220.00	0.89%	0	0%	0.89%	主要原因是：本年度本公司向招商银行股份有限公司深圳新时代支行取得出口押汇借款所致。

3、以公允价值计量的资产和负债

单位：元

项目	期初数	本期公允价值变动损益	计入权益的累计公允价值变动	本期计提的减值	本期购买金额	本期出售金额	期末数
金融资产							
2.衍生金融资产	1,041,964.00	-512,134.00					529,830.00
上述合计	1,041,964.00	-512,134.00					529,830.00
金融负债	0.00						0.00

五、公司未来发展的展望

(一) 行业竞争格局和发展趋势

1、肝素市场发展前景

公司所处的肝素原料药产业，近年来由于受到全球经济尤其是美国和欧盟经济低迷的影响，以及下游依诺肝素制剂仿制药及新肝素制剂的批准上市及相关因素的影响，销售价格明显下滑。目前价格已经基本稳定，但由于导致价格下降因素尚未消除，仍可能存在着一定的下行压力。

尽管肝素行业目前处于不景气的产业周期中，但由于肝素拥有极强的抗凝血和抗血栓能力，被广泛应用于弥散性血管内凝血、心绞痛和心肌梗塞（血栓疾病）等疾病的临床治疗以及血液透析、心肺分流术、导管插入术和微血管手术的抗凝血治疗，使得肝素成为世界上最有效、临床运用最广泛的心脑血管疾病治疗药物，而且随着人们对肝素生物化学和药理作用的深入研究，其潜在作用不断被发掘，临床显示出许多用途及功效，从而获得了日益广泛的应用。同时，世界卫生组织发布的报告称，心脑血管疾病是全球范围致死最大的原因，目前世界上每年有1700万人死于心脑血管疾病，占全球总死亡人数的三分之一。世界心脏病联盟预测，到2020年底由该类疾病导致的死亡人数将达到2500万人。因此，作为重要治疗药物的肝素类药物的潜在需求巨大，未来的发展前景仍然看好。

2、我国肝素市场竞争格局

根据环咨公司发布的研究报告，全球肝素原料药生产主要集中在中国、欧洲和美国，这三个国家和地区的肝素原料药供应量占全球供应量的95%以上，其中，我国肝素原料药供应量居全球首位，占全球供应量的50%以上。

Research in china 提供的《中国肝素产业报告》显示，目前中国通过SFDA批准的肝素原料药生产商共22家，而从事实生产的不超过10家，另有500~1000家肝素粗品公司。中国肝素原料药生产有很高的集

中度，包括本公司在内的前六大生产企业占据了绝大多数市场份额。

截止2012年底，中国肝素原料药企业已有四家成功进入资本市场。作为中国肝素原料药的主要出口地，欧洲和美国对肝素原料药的质量标准正在不断提高，对肝素原料药企业的工艺水平，检测技术和设备装备等均提出了更高的要求，预计中国肝素原料药产业未来将更多地向具有技术、质量、规模和品牌优势的企业集中。

3、我国肝素产品近年的出口情况

肝素原料药在国际市场的需求持续稳定增加，而欧洲和美国企业受限于生猪屠宰量很难进一步提升供应量，而中国由于其丰富的资源，特别是生猪屠宰量占全球一半以上，成为全球肝素的主要供应国。根据中国海关的统计数据，2007年以来我国肝素产品的出口额连续四年大幅度上涨，2011年受国际市场经济低迷和肝素出口标准提高的影响，中国肝素产品出口量和出口额均出现明显下降；2012年肝素产品出口量下降趋缓，但出口额因价格因素仍然发生一定幅度的下滑。

2007年—2012年中国肝素产品出口统计表

年份	出口量（公斤）	同比增长（%）	出口额（万美元）	同比增长（%）
2007	89,450	-21.26%	13,753	33.10%
2008	65,093	-27.23%	22,608	64.39%
2009	111,691	71.59%	69,805	208.76%
2010	114,423	2.45%	119,845	71.69%
2011	105,121	-8.13%	91,843	-23.37%
2012	103,908	-1.15%	74,839	-18.51%

（二）公司发展战略及经营目标

公司将继续立足于肝素产业，致力于与供应商和客户建立更加稳固的合作关系，始终围绕“科学、勤勉、实证、和谐”的核心价值观，根据公司所处的发展阶段和面临的市场形势，建立和实施公司中长期发展战略。

公司将以领先的工艺技术和严格的质量管理体系为基石，继续打造坚实的肝素原料药产业平台。依托该产业平台的建立，积极发展肝素原料药的上下游产业，构建肝素全产业链一体化经营构架，做强做大肝素主业。

在做强做大肝素主业的同时，公司将择机通过研发、并购、合作和技术引进等多种方式，进入生物医药的相关产业领域，最终实现肝素产业及相关产业协同发展的经营格局。

（三）公司2013年经营计划

2013年，公司的经营计划是在继续积极拓展市场和严格控制成本的基础上，保持生产经营活动的基本稳定，完成募投扩产项目和其他在建项目的建设，有效推进肝素全产业链一体化战略的实施，同时继续开展内部信息化建设，全面加强公司内部管理，提高公司综合竞争实力。

1、肝素全产业链的建设

(1) 肝素原料药扩产项目建设。要在总结募投项目过往建设工作经验的基础上，进一步加大相关资源投入，根据制定的项目建设进度计划，密切跟踪进度计划执行情况，确保募投扩产项目2013年11月30日达到预定可使用状态。

(2) 做好上游肝素粗品项目的运营和建设。成都深瑞畜产品有限公司要在控制好质量和成本的前提下，积极扩大生产规模，力争早日实现规模化生产并取得经济效益；山东瑞盛生物技术有限公司要完成项目建设，并争取尽早投入生产。

(3) 下游肝素制剂项目。成都市海通药业有限公司将加大市场拓展工作，建立和充实销售团队，研究和实施有效的市场拓展策略，协助代理商和自行开展各区域招投标，完成全国招商工作。

2、研发创新

(1) 公司将继续开展肝素钠原料药的生产技术工艺优化和检测技术的开发及研究工作，同时按照与 Prometic Life Science Inc.签订的技术合作协议以及相关的研究计划安排，稳妥推进相关的研究工作。

(2) 控股子公司深圳君圣泰生物技术有限公司将加大研发资金投入，引进部分中高层技术骨干人员，加强药学、药理、临床等各方面的研发力量，确保多肽自主研发项目按计划进入新药临床前研究阶段，完成主要临床前研究的试验。

3、市场拓展

根据依诺肝素仿制药批准上市后新的制剂厂商增加，以及制剂价格下降有利于刺激需求的肝素市场新格局，继续采取灵活有效的市场拓展策略，在努力维护老客户业务关系，提高老客户满意度、忠诚度的同时，有针对性地重点开展新客户和新兴市场的开发，努力为未来募投扩产项目投产提供良好的市场条件。

4、内部管理

(1) 重新构建公司在职培训体系，着力建设企业经营管理人才队伍；同时加强公司反舞弊体系的建设，配合内部控制体系的进一步完善，以制度化和流程化来提升公司的内部管理，防止并杜绝营私舞弊的行为；

(2) 公司将继续深化和完善内部信息化建设。在业务流程和系统功能持续优化的基础上，对已经实施的信息化项目在功能完善性和运行稳定性等方面进行优化和改进；并建立粗品采购信息化程序和决策分析信息化系统，提高管理水平和效率。

5、坪山基地的建设

2013年初，公司已经成功通过土地招拍挂的方式于深圳坪山新区获得新的土地使用权，坪山基地的建设将为公司未来发展奠定重要基础。公司将按照土地规划的相关要求，完成坪山基地的建设规划工作。

(四) 主要风险因素分析

1、产品价格下行的风险

公司产品主要销售区域美国和欧盟经济尚未完全复苏，全球肝素市场仍然处于不景气时期，而未来新的依诺肝素仿制药仍有可能被批准上市而引发下游制剂市场竞争进一步加剧，为肝素原料药的销售价格带

来进一步的压力，对公司经营业绩产生不利影响。为此，公司将不断通过工艺技术的完善，精细化的管理，增加公司产量等手段来保持公司竞争力，继续扩大市场份额。

2、募集资金投资项目实施的风险

公司募投项目的建设在现有生产场所内实施，建设施工过程中的不可控因素可能对公司现有生产和产品质量构成影响；同时，为了完成扩产项目，公司将安排一次一定时间的停产，对公司满足客户需求和维持销售量稳定带来不利影响。为此，公司将做好生产排期，增加产品库存，在保障客户需求的情况下，妥善安排扩产建设和停产。

3、肝素粗品供应和价格上涨的风险

我国肝素粗品原料行业集中度较低，生产企业对于价格的敏感性较高。随着肝素原料药销售价格的下降，肝素粗品原料的价格也出现明显下降，直接影响到肝素粗品企业的生产积极性，加上同行业公司近年纷纷扩大产能，肝素粗品潜在需求将会明显增长，可能带来粗品原料供应量减少和价格上涨，对公司生产和经营业绩造成不利影响。为此，公司将继续扩大供应商队伍，并增加自有肝素粗品原料的供应，降低肝素粗品原料市场波动对公司的影响。

4、汇率波动的风险

公司产品基本全部出口，人民币汇率的持续波动将带来汇兑损失风险。为此，公司在维持人民币和外币定价并行的模式下，灵活运用金融市场工具，利用出口押汇，远期外汇交易等工具，并增加人民币结算的比例，来降低汇率波动对公司的风险。

5、人力资源成本上升的风险

国内人力成本的持续上升将增加公司以及从事肝素粗品和肝素制剂生产经营的控股子公司的经营成本，对公司及控股子公司的经营业绩产生不利影响。为此，公司将做好预算管理和控制，加强各项费用支出的控制，降低人力成本上升对公司经营的影响。

（五）未来资金需求及使用计划

为实现 2013 年经营目标，公司的资金主要用于研发、生产、销售、项目建设等经营活动、募集资金项目的建设等。公司账面资金比较充裕，且募集资金项目建设所需资金也在募集资金使用计划的范围之内。公司将合理、审慎利用资金，来保证公司未来发展的资金需求，实现公司的持续健康发展。

4、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

无。

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

报告期内，未发生重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

报告期内，公司新纳入合并范围单位共两家，具体如下：

公司名称	注册资本	持股比例 (%)	表决权比例 (%)	期末实际投资额	合并原因
Hepalink Europe AB	10万瑞典克朗	100	100	10万瑞典克朗	实际控制
宇科(上海)医药科技有限公司	100万元人民币	100	100	100万元人民币	实际控制

(4) 董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

不适用。

深圳市海普瑞药业股份有限公司
 董事会
 二〇一三年四月十日